



Mba Consulting and Services è una società che fornisce consulenza alle aziende al fine di delinearne il rapporto intercorso con gli istituti di credito.

La consulenza parte dall'analisi preliminare (allegato 1) che per essere redatta necessita 5/7 giorni lavorativi.

Questo servizio dà la possibilità di evidenziare le modalità con le quali il trattamento riservato al cliente dalle banche per quanto attiene al singolo contratto analizzato.

Le verifiche possono essere espletate su quei rapporti che abbiamo operato almeno un giorno negli ultimi 10 anni.

Con le analisi sarà consegnata al cliente una chiavetta USB brandizzata contenente i documenti digitalizzati per permettere una più semplice archiviazione.

Le alternative, a questo punto, sono molteplici. In un primo momento il nostro consulente, in forza dei dati acquisiti, effettuerà un'analisi ai fini di definire se vi è la possibilità di ridurre gli oneri bancari.



Come?

Qui di seguito un breve esempio:

La società Corda Srl ha in essere 5 rapporti bancari; lo stato di "salute" della società è buono e quindi gli è consentito di utilizzare i propri affidamenti al 60% (dato in possesso del consulente). Poniamo ancora che dall'analisi effettuata risulti che 3/5 delle banche: 1) abbiano tenuto un comportamento meno sfavorevole nei confronti del cliente e 2/5 istituti 2) abbiano tenuto un comportamento più sfavorevole.

Viene subito all'occhio che se l'azienda effettua dal trimestre successivo un piano autonomo di rientro nei confronti degli istituti 2 al fine di ridurre l'esposizione e utilizza a pieno gli istituti 1 ottiene un immediato vantaggio economico. Tutto questo permette di utilizzare le analisi per stringere il rapporto con gli istituti 1, sottoscrivendo con loro l'impossibilità di effettuare da parte nostra azioni future, programmando l'azione di recupero dell'indebitto oggettivo con gli istituti 2. Il secondo passo riguarda i rapporti chiusi ma che hanno operato almeno un giorno negli ultimi 10 anni.



Successivamente verrà studiata la strategia con l'avvocato che seguirà la pratica per definire le prime azioni da promuovere.

Qui di seguito un breve esempio:

La società Corda Srl incontra l'avvocato e Mba Consulting and Services per procedere a sottoscrivere il mandato di recupero di interessi usurari e anatocistici. Durante questo incontro emerge che l'azione sarà promossa nei confronti degli istituti con i quali non si intrattiene alcun rapporto e uno degli istituti 2.

Il primo passo dopo la sottoscrizione del contratto è la redazione della perizia, redatta da uno dei massimi esponenti in questa materia che opera da oltre 12 anni in questo settore, strumento che consente all'avvocato di redigere la prima contestazione che sarà inviata alla banca. All'interno della stessa (allegato 2) la banca potrà trovare tutti i dati inerenti alla contestazione con concessione alla banca di un termine di 15 giorni per rispondere. A fronte di una risposta negativa da parte della banca si procederà ad intraprendere la mediazione obbligatoria (la data viene fissata approssimativamente dopo 45 giorni dalla presentazione della domanda) che si terrà presso un organismo di mediazione. A questo punto 4 degli istituti presi in esame aderiscono 2 non aderiscono (mediamente il 60% degli istituti aderiscono alla mediazione).

Durante la trattativa si trova un accordo conveniente per il cliente con 2 dei 4 istituti che si sono presentati (mediamente il 25% delle pratiche vengono chiuse in fase stragiudiziale).

A questo punto il cliente ha già incassato del denaro e ha già avuto la possibilità di intervenire economicamente sulla propria situazione contingente relativa ai suoi rapporti bancari in essere. Con le 4 banche con il quale non si è potuto trovare un accordo si procede all'atto giudiziale che viene confezionato su misura in base allo storico del rapporto. Prima della causa 1 delle 4 banche rimanti ci contatta per prendere accordi sulla posizione e 1 ci contatta durante la causa per accordi stragiudiziali. Per quanto riguarda le ultime due si ottiene una sentenza dopo 2/3 anni dall'inizio della causa.

La possibilità

Come tutti gli imprenditori anche voi avete a cuore la vostra azienda e diventa oggi più che mai indispensabile verificare lo stato di salute dei rapporti bancari delle società in quanto regola l'acquisto del bene primario per ogni attività: IL DENARO.

Pochi imprenditori sono attenti al costo del denaro e si preoccupano per lo più del costo delle materie prime acquistate per la produzione o l'utilizzo. Ad esempio l'attrezzatura per un cantiere edile o la telefonia per un commerciale quando effettivamente per poter accedere a qualsiasi servizio o poter acquistare qualsiasi bene IL DENARO è indispensabile.